

TOL JAPEK II SELATAN DIOPERASIKAN SECARA SITUASIONAL

Foto udara proyek pembangunan Jalan Tol Jakarta - Cikampek II Selatan Seksi 3 di Purwakarta, Jawa Barat, Minggu (24/4). PT Jasa Marga akan membuka Jalan Tol Jakarta-Cikampek atau Japek II Selatan secara situasional sebagai salah satu alternatif rekayasa lalu lintas untuk memecah kepadatan kendaraan pada arus balik Lebaran 2022.



FOTO/ANT

Perkuat Portofolio Bisnis, PGN Bidik Pasar Ritel Gas Bumi

Rachmat Utama menjelaskan dalam empat tahun ke depan, PGN akan semakin masif mengembangkan program jargas yang pendanaannya bukan melalui skema APBN.

JAKARTA (IM) - PT Perusahaan Gas Negara (PGN) Tbk (PGAS) selaku Subholding Gas Pertamina terus memperkuat portofolio bisnis ritel gas sebagai salah satu produk energi fosil yang lebih bersih, ramah lingkungan dan efisien.

Selain masif mengerjakan proyek jaringan gas bumi (jargas), PGN juga mengembangkan Gaslink C-cyl yang berbasis compressed natural gas (CNG) serta mulai membidik peluang bisnis dari gas alam cair (LNG) untuk ritel.

Corporate Secretary PT PGN Tbk Rachmat Utama,

menjelaskan dalam empat tahun ke depan PGN akan semakin masif mengembangkan program jargas yang pendanaannya bukan melalui skema APBN.

"Jargas yang akan kami laksanakan ini adalah jargas yang rencana pendanaannya dari internal PGN. Apakah itu nanti PGN berkolaborasi dengan beberapa investor atau menggunakan finansial dalam bentuk apa, itu terserah PGN. Tetapi (yang jelas) ini sekarang menjadi salah satu KPI-nya dari manajemen (PGN)," ujar Rachmat dalam keterangan tertulis di Jakarta, dilansir An-

tara, Sabtu (23/4).

Rachmat mengatakan PGN rencananya membangun infrastruktur jargas sebanyak 4 juta SR (sambungan rumah tangga) sampai tahun 2024. Rinciannya, ada sekitar 1 juta SR dibangun setiap tahunnya.

Ada banyak lokasi di Indonesia yang akan dibangun jargas oleh PGN. Rachmat mengungkapkan saat ini PGN tengah membentuk tim untuk percepatan jargas di wilayah yang belum ada jaringan operasionalnya. Dia mencontohkan untuk di Pulau Jawa segera dibangun jargas di Jawa Tengah bagian selatan serta Yogyakarta.

"Harapannya adalah dalam waktu sekitar dua bulan ini teman-teman yang ditugaskan di Jateng dan DIY sudah bisa menunjukkan bahwa pelaksanaan jargas di dua wilayah itu sudah berjalan. Jadi sekitar

bulan Juni nanti itu targetnya sudah mulai kelihatan bahwa jargas sudah mulai konstruksi di wilayah Jateng dan DIY," katanya.

Rachmat juga membeberkan bahwa PGN lewat salah satu afiliasi usahanya yaitu PT Gas Energi Indonesia (Gagas) saat ini mengembangkan Gaslink C-cyl. Gaslink C-cyl adalah CNG yang dimanfaatkan untuk pelanggan sektor industri dan komersial yang disalurkan menggunakan tabung dengan kapasitas 20-25 M3 atau setara dengan 20 kilogram.

"Itu yang sudah bisa berjalan untuk rumah makan. Kalau di Jakarta itu contohnya Rumah Makan Pagi Sore, itu sudah menggunakan C-Cyl. Jadi dia tidak lagi menggunakan LPG, tetapi menggunakan gas dari CNG," ungkapnya.

Selain itu, Rachmat menyampaikan bahwa PGN

juga akan memasuki era LNG untuk ritel. "Ke depan PGN itu tidak hanya melakukan (distribusi) melalui gas pipa, tetapi PGN juga akan memasuki era LNG," ujarnya.

Pertamina sebagai induk PGN sudah mengalihkan bisnis LNG dan gas kepada PGN. Dengan demikian, ke depan, lanjut Rachmat, akan ada tantangan baru lagi bagi PGN, tidak hanya gas pipa tetapi bagaimana LNG bisa dikembangkan oleh PGN, termasuk rencananya adalah LNG-nya dalam bentuk LNG ritel.

"Saat ini PGN akan mengubah mindset-nya bahwa tidak melulu LNG-nya untuk industri, tetapi juga bagaimana mengembangkan di ritel, termasuk pengguna rumah tangga," ujarnya. • dro



BPR SUPRA

PULAUINTAN

General Contractor



PT. INDOCHEMICAL CITRA KIMIA

Solvents, Industrial and Specialty Chemicals

BTPN Cetak Laba Rp2,6 Triliun

JAKARTA (IM) - Rapat Umum Pemegang Saham Tahunan (RUPST) PT Bank BTPN Tbk (BTPN) mencatat laba bersih setelah pajak yang diatribusikan kepada pemilik entitas induk sebesar Rp2,66 triliun, lebih tinggi 52% dibandingkan tahun sebelumnya yang sebesar Rp1,75 triliun, dan dengan realisasi 32% di atas target.

Direktur Kepatuhan Bank BTPN, Dini Herdini mengatakan, para pemegang saham juga menyetujui usulan Bank BTPN untuk tidak membagikan dividen dan menetapkan laba bersih 2021 setelah dikurangi penyisihan cadangan wajib, sebagai laba ditahan.

"Kami mengapresiasi para pemegang saham yang telah memutuskan untuk menggunakan laba bersih sebagai cadangan wajib dan laba ditahan. Ini merupakan komitmen kuat dari pemegang saham dalam mendukung rencana pertumbuhan dan pengembangan bisnis Bank BTPN kedepan," kata Dini dalam keterangan resmi di keterbu-

kaan informasi BEI, dikutip Minggu (24/4).

Tahun ini, Bank BTPN akan fokus untuk menumbuhkan penyaluran kredit dengan menerapkan selera risiko melalui bisnis rantai nilai (value chain). "Di samping itu, Bank BTPN juga akan fokus untuk meningkatkan kemampuan Jenius sebagai platform, mengoptimalkan saluran distribusi, menambah kolaborasi lintas unit bisnis, dan melakukan kemitraan strategis dengan ekosistem pasar," ujar Dini.

Total kredit yang disalurkan Bank BTPN per akhir Desember 2021 tercatat sebesar Rp135,60 triliun, dengan segmen korporasi, komersial, dan syariah membukukan pertumbuhan kredit sebesar 9%.

Per 31 Desember 2021, Bank BTPN mencatat kenaikan aset sebesar 5% dari Rp183,17 triliun menjadi Rp191,92 triliun, dengan rasio kecukupan modal mencapai 26,2%, liquidity coverage ratio (LCR) 187,3%, dan net stable funding ratio (NSFR) 126,6%. • pan

ACE Buka Tiga Toko di Palembang, Mataram dan Tangerang



Prosesi pengguntingan pita tanda peresmian Living Plaza Palembang.

JAKARTA (IM) - Sebagai salah satu pusat perlengkapan rumah dan gaya hidup terlengkap di Indonesia, ACE kembali berekspansi dengan membuka tiga gerai sekaligus yaitu ACE Xpress Veteran (Palembang), ACE Mataram (Lombok) dan ACE Living Plaza Palembang (Tangerang) pada Jumat (22/4). Dengan tambahan tiga toko tersebut, ACE kini memiliki 222 gerai di 50 kota di Indonesia.

General Manager Marketing PT ACE Hardware Indonesia, Tbk (ACE), Yoelius Saputra menyampaikan, ACE kembali berekspansi dengan membuka tiga gerai di tiga kota di bulan April, yaitu di Palembang, Mataram dan Tangerang. Dengan hadirnya ketiga toko ini maka ACE semakin lebih dekat untuk memenuhi segala kebutuhan pelanggan.

"Khususnya pembukaan ini bertepatan dengan bulan Ramadan dan jelang Hari Raya Lebaran, sehingga segala kebutuhan untuk persiapan Hari Raya Lebaran mulai dari perlengkapan untuk menjamu tamu, dekorasi rumah hingga persiapan mudik semakin mudah didapatkan dengan hadirnya tiga toko ACE tersebut," kata Yoelius dalam keterangannya.

ACE menghadirkan program khusus untuk memeriahkan pembukaan ketiga toko tersebut yaitu produk-produk pilihan hemat hingga 50%, bonus *cashback* hingga Rp100 ribu dan gratis hadiah langsung dengan minimum pembelian tertentu. Program ini dapat dinikmati oleh pelanggan hingga 1 Mei 2022.

Bertepatan dengan pembukaan toko ini ACE juga men-

gadakan program khusus Hari Raya Lebaran mulai dari produk untuk menyiapkan sajian makanan seperti oven toaster dan aneka peralatan masak hingga kebutuhan untuk melakukan perjalanan atau mudik mulai dari koper hingga kulkas mobil.

"ACE juga menyediakan paket parcel pilihan yang fungsional dengan memilih paket produk yang sudah disiapkan atau dapat dibuat secara custom (produk sesuai dengan pilihan pelanggan)," kata Yoelius.

Untuk memberikan pelayanan yang terbaik ACE juga menyediakan kemudahan berbelanja secara online yaitu melalui aplikasi MISS ACE (Mobile Interactive Shopping Solution). Dimana aplikasi ini dapat digunakan saat berkunjung ke toko atau pun saat berbelanja dari rumah sehingga pengalaman belanja tetap sama dirasakan baik secara online maupun offline (omniexperience). Pelanggan juga dapat berbelanja melalui ACE Online (www.acehardware.co.id/shop) atau langsung menghubungi whatsapp toko yang dapat dicek melalui MISS ACE atau www.acehardware.co.id/WA.

Pelanggan juga dapat menikmati berbagai keuntungan dengan berbelanja di ACE yaitu gratis pengiriman, garansi produk, fasilitas penukaran atau pengembalian produk hingga instalasi gratis untuk produk-produk tertentu. Dengan demikian ACE sebagai "The Helpful Place" dirasakan semakin dekat, lengkap dan mudah. • vit



Toko ACE Mataram, Lombok.

FIT HUB

PRESALE

SPECIAL PRICE

Rp 199 RIBU

PER BULAN
NO ADMIN FEE




FREE PROGRAMS

WEIGHT TRAINING - ZUMBA - FIT BOX - YOGA - DANCE

Contact Us

THATA

0812 1288 0882